**MATERIAL DE APROFUNDAMENTO MODULO 10**

**Leitura das aulas 7 e 8 do Livro Negociação\_Processo decisorio**

Negociação predominantemente integrativa

Negociação predominantemente distributiva 166

As negociações mistas

**Curadoria de Conteúdo:**

**OBS :escolher um dos filmes indicados.**

Link 1 Filme A Negociação

<https://www.youtube.com/watch?v=THjm_8XHYjU>

Link 2 Filme A Negociadora

<https://www.youtube.com/watch?v=A8_4N1-k3ug>

**ANÁLISE INDIVIDUAL:**

**Após assistir o filme faca um lista das atitudes necessárias a um negociador, quais as ações adotadas na negociação ,e sua percepção em relação ao estilo do negociador.**